

Infetti Mario

Obiettivi

Mansioni di responsabilità ed organizzative

Dati personali

Infetti Mario

- Stato civile: coniugato
- Data di nascita: 08-04-1963
- Luogo di nascita: CasteldelPiano (Gr)
- Residenza Ardea Roma

Esperienze

1983–1984 Olivetti conc. Navarra Roma

Responsabile laboratorio riparazioni elettroniche

1985–1988 Olivetti Conc. Mechilli Roma

Responsabile settore assistenza tecnica

- Ampliato il gruppo di tecnici da 3 a 8.
- Triplicate le entrate della divisione.
- Aumento dei C.A.T. e allargamento del mercato.
- Responsabile unico consultazioni politiche D.C. Roma Pal. dello sport
- Corsi d'aggiornamento presso Olivetti S.p.A. Ivrea
- Rilascio dietro esami Ministero Finanze d'abilitazione misuratori Fiscali

1988–1991 Olivetti Conc. Piccione Roma

Responsabile gestione assistenza Min. Poste Telecomunicazioni regione Lazio

- Ampliato il gruppo di tecnici da 10 a 16.
- Diminuzione delle problematiche tecniche e tempi d'intervento.
- Responsabile unico consultazioni politiche Italo-Tedesche Roma
- Responsabile unico consultazioni politiche Italo-Spagnole Roma
- Corsi marketing presso Olivetti S.p.A.
- Corsi aggiornamenti tecnici presso Olivetti S.p.A.

1991–1993 Ricoh Conc. Spaziufficio Roma

Responsabile settore commerciale-tecnico

- Ampliato il gruppo di tecnici da 3 a 10.
- Quadruplicate le entrate della divisione.
- Aumento dei C.A.T. e allargamento del mercato.
- Responsabile unico settore copia palazzo del Viminale Roma.
- Corsi d'aggiornamento presso Ricoh S.p.A. Verona.
- Apertura di Nuova filiale Pomezia.

1993–1996 D.I.R. S.r.l. (tre soci fondatori) Roma

Responsabile settore commerciale-tecnico

- Socio fondatore.
- Primo anno d'attività unico elemento responsabile attivo.
- Aumento delle vendite e dei C.A.T. e allargamento del mercato.
- Incremento fatturato primo anno 450Mil.
- Incremento fatturato secondo anno 150Mil.
- Incremento fatturato terzo anno 300Mil.
- Incremento fatturato dopo il terzo anno circa 20%
- Investimento di concessionari ufficiali Selex, Infotech.
- Corsi d'aggiornamento presso Infotech S.p.A..
- Riconoscimento di privilegi commerciali e viaggi premio da parte case madri per raggiungimento ed incremento fatturato.

1996–2002 Main S.a.S. (composizione familiare) Roma

Responsabile settore commerciale-tecnico

- Socio fondatore.
- Primi due anni d'attività unico elemento responsabile attivo.
- Aumento personale in collaborazione 3 elementi.
- Aumento delle vendite e dei C.A.T. e allargamento del mercato.
- Incremento fatturato primo anno 190Mil.
- Incremento fatturato secondo anno 50Mil.
- Incremento fatturato terzo anno 30Mil.0
- Incremento fatturato dopo il terzo anno circa 12%
- Investimento di rivenditore ufficiale Epson, H.P., Microsoft.
- Corsi d'aggiornamento presso Microsoft Italia.
- Iscrizione albo fornitori principali istituzioni pubbliche.
- Partecipazione ed aggiudicazione gare pubbliche per fornitura hardware e software ad: Guardia di finanza, Min. Lavori Pubblici, Min. industria, Min. Agricoltura, Comune di Roma circoscrizione Ostia.
- Fornitore ufficiale Guardia di finanza 13^
- Fornitore ufficiale Bridgestone-Firestone S.p.A. Pomezia, progettazione e stesura rete aziendale, assistenza tecnica.
- Fornitore ufficiale Tra.Te sud S.r.l. (Gruppo Ambrosetti) Santa Palomba (Pomezia)

2003–2004

Galyleo S.r.l.

filiale di Roma

Project manager

- Corsi interni su IBM Lotus Notes client, IBM Lotus Domino server.
- Corso interno su pacchetto C.R.M. Galyleo Campaign Manager (outbound/inbound).
- Sistemista interno Windows2000 e Domino.
- Project Manager presso Poste Italiane.
- Aggiudicazione da parte del prodotto C.R.M. Galyleo della gestione di tutti i call-center di Poste Italiane.
- Contratto assistenza per il prodotto Galyleo presso Poste Italiane.

2006 ad oggi

Di.Ma. S.r.l.

Responsabile settore vendita

- Dal 2006 al 2007 quadruplicato fatturato
- Dal 2007 al 2008 revisione dei fornitori ed incremento fatturato
- Sostituzione della quasi totalità dei fornitori
- Introduzione del **marketing di affiliazione**
- Stesura e realizzazione del primo sito internet aziendale
- Ad oggi ricopro la figura di Venditore.

Istruzione

ITIS G.Giorgi

Roma

- Diploma in elettronica.

Interessi

Giardinaggio, computer, hi-fi e musica, elettronica.

Servizio Militare

Militesente.

**Riepilogo
Qualifiche**

1983-1993

Responsabile laboratorio
Responsabile gestione tecnica
Responsabile commerciale-tecnico

1993-2021

Socio fondatore e responsabile commerciale-tecnico
Responsabile gestione clienti.
Sistemista win2000 e pacchetto C.R.M. Galileo campaign manager
(outbound/outbound).
Project Manager per Galileo S.r.l. Poste Italiane
Responsabile vendita

Altre

Forte propensione verso i rapporti con le persone e la gestione delle
stesse.

Nell'attesa di Vostro cortese riscontro porgo cordiali saluti.

Infetti Mario